FEUILLETON du COURRIER DE TOURCOING
12 du Dimanche 19 Juin 1904

POUR LA PATRIE

PAR

Paul VERDUN

CHAPITRE IV

LE TENTATEUR

Si vous n'avez pas de protecteur puissant pour vous aider, si vous ne disposez pas de capitaux abondants qui fassent de vous une puissance financière, ne redoutez-vous pas les rivalités d'autres inventeurs jaloux de votre renommée?

— La jalousie de ses rivaux est souvent pour un inventeur la source de critiques profitables. Il n'y a que nos ennemis, voyez-vous, pour dévoiler habilement les défectuosités d'une découverte. Leur inimitié rend service à qui sait en profiter.

— Vous êtes évidemment, Monsieur Rochemaure, un savant d'un caractère trop élevé pour être atteint dans la conscience de votre valeur par les menées de jaloux mesquins.

Ils ne s'ensuit pas moins qu'ils peuvent vous créer des ennuis très préjudiciables tant au succès de vos inventions réalisées qu'à vos nouvelles recherches.

*

Au contraire, si vous consentiez à utiliser l'influence que me donnent mes capitaux et mes relations, vous jouiriez d'une liberté d'esprit beaucoup plus grande pour vos travaux.

Ayant à votre disposition de l'argent à discrétion, vous pourriez, au lieu de vous contenter d'un employé et d'un petit laboratoire, prendre pour collaborateurs d'autres savants dont vous dirigeriez les travaux; vous auriez la facilité d'organiser une usine de laquelle sortiraient de nombreuses inventions et dont les bénéfices seraient considérables... très considérables.

Julius Lombard appuya sur ces derniers mots d'une façon qui fit faire à l'inventeur cette réflexion secrète:

— Pourquoi ce financier insiste-t-il avec tant de force sur les bénéfices que mon acceptation à ses propositions rapporterait? Il augmente ainsi mes prétentions en cas d'acquiescement. Il marche là contre ses propres intérêts. Comment cela se fait-il? Aurait-il d'autres intérêts cachés plus puissants que le souci de gagner de l'argent?

Cependant la face de diplomate de Julius Lombard se révélait d'un masque de bonhomie.

Ce fut d'un ton attendri qu'il reprit:

— Vous avez un fils, M. Rochemaure, j'ai moi aussi, des garçons et des filles en âge d'être établis.

Quand on arrive, comme vous et moi, au milieu de la vie et qu'on sent plus lourdement peser sur soi la responsabilité d'existences précieuses à assurer, on devient très intéressé.

J'ai traversé, au début de ma *carrière, des* circonstances difficiles. Ce n'a pas été sans lutte que j'ai réussi à me créer une situation. En votre qualité d'inventeur, vous avez dû, vous aussi, rencontrer bien des obstacles. Vous savez quelle énergie, quelle obstination il faut déployer pour en triompher.

J'ai le désir légitime, — assurément vous l'avez aussi, d'éviter à ceux qui me sont cher les difficultés par lesquelles j'ai passé. C'est le motif pour lequel je vous parais, je m'en aperçois, si âpre au gain.

J'ai pensé, en venant vous voir, que vous saisirez avec joie le moyen que je vous offre, de conquérir une fortune considérable.

Nous sommes tous mortels...

N'éprouverez-vous pas, vous, père de famille, une grande tranquilité à savoir qu'en cas de disparition de votre part, Mme Rochemaure et votre fils ne se trouveraient pas dans le besoin?

Julius Lombard était très habile en faisant appel aux sentiments qui tiennent le plus fortement au cœur d'un homme d'âge mûr.

Il vit sur la physionomie de son interlocuteur qu'en lui parlant de l'avenir de sa famille il avait frappé juste.

— Si ma dernière invention, répliqua Rochemaure, n'était pas essentiellement militaire, je vous répondrais peut être: Examinons votre proposition. Mais, à cause de son caractère spécial et de son importance patriotique, je ne saurais consentir à en livrer le secret à d'autres qu'au ministère de la guerre.

— Qui l'acceptera ou la rejettera selon le caprice du moment.

Je souhaite pour vous une heureuse issue à vos démarches.

Mais dans combien de temps obtiendrez-vous une solution?

Quelle somme en retirerez-vous?

Et si, avant d'arriver à la conclusion que vous désirez, vous mourez, quel sera pour votre femme et votre fils le résultat pécuniaire de vos longs travaux?

— Eh! Monsieur, un héritage ne se compose pas seulement d'argent, il se compose aussi d'honneur.

Julius Lombard secoua la tête d'un air un peu sceptique.

Battu d'un côté, il se retourna habilement d'un autre.

— Qui vous parle, monsieur Rochemaure, de manquer à l'honneur? C'est vous montrer sévère pour moi que me supposer capable d'une proposition antipatriotique.

Votre invention se compose de plusieurs découvertes. Vous-même avez parlé tout à l'heure de la *Dépostation* et de la *Stéphanite*.

L'explosif que vous avez employé à Belle-Isle ne pourrait-il pas recevoir des applications industrielles?

La dynamite qui est surtout destinée à la guerre, n'est-elle pas aussi utilisée fréquemment en temps de paix dans les travaux de mines? Les services que cet explosif rend à l'industrie amoindrissent-ils ceux qu'il rendrait à la France lors d'un conflit armé?

Rochemaure ouvrait la bouche pour répondre, lorsque la petite porte dissimulée dans la muraille et communiquant avec l'escalier s'ouvrit.

Besançon s'avança d'un pas rapide et silencieux vers la table à dessin. Il y prit un compas et des crayons.

— Pourquoi agiter vous ainsi sans frapper? demanda l'inventeur d'un ton contrarié.

Vous savez pourtant bien que j'étais en conférence avec Monsieur!

— Patron, je corrigeais en le faisant, de vous déranger davantage, et, comme je n'avais affaire là que pour une seconde, j'ai cru bien faire...

Tout en parlant, le dessinateur examinait en dessous Julius Lombard. C'était la curiosité qui l'avait amené dans le cabinet.

Besançon sorti, Rochemaure se leva et se mit à marcher de long en large dans la vaste pièce.

Julius Lombard vit bien qu'un combat se livrait dans l'esprit de l'inventeur.

Présentée en ces termes, la proposition du financier avait chance de succès.

Julius Lombard se leva aussi.

Prenant Rochemaure par le bras, il le conduisit devant une des larges fenêtres ouvertes sur Paris.

Le soleil avait achevé de dissiper la brume qui recouvrait la ville.

L'immense cité s'étendait toute blanche, toute lumineuse. Elle apparaissait comme enveloppée d'une auréole de gloire.

L'homme de l'argent étendit la main et montra à l'homme de la science le paysage merveilleux offert à leurs yeux.

D'une voix basse, ardente, il dit:

— Ne voulez-vous pas devenir le maître de Paris par votre célébrité et par votre richesse!

Qu'êtes-vous jusqu'à présent, malgré tes services que vous avez rendus à la France?

Vous êtes connu des savants et des officiers d'accord!

Mais, en dehors de ceux là, qui donc vous connaît, qui donc vous apprécie à votre juste valeur?

Des politiciens sans mérite et sans conscience parviennent aux plus hautes charges de l'Etat, et vous, l'auteur de tant de découvertes merveilleuses, de tant d'inventions utiles, qu'êtes-vous?

Où sont vos partisans?

Vous êtes moins considéré dans l'opinion publique qu'un chameur de Bourse.

Ce qui vous a manqué jusqu'à présent, ce qu'il vous faut, ce que je vous apporte, ce sont des capitaux. Avec eux vous deviendrez un des rois de Paris.

Cette perspective ne vous décide-t-elle pas?

Rochemaure demeurait longtemps rêveur.

Il finit par répondre lentement:

— Dans ma dernière invention, tout ce dont vous révéler une partie de mon secret serait vous le faire connaître tout entier. Cela, je ne le dois pas par patriotisme.

Vous m'offrez le moyen de devenir l'un des rois de Paris; je préfère rester son ange gardien et demeurer sa ressource suprême en cas de danger.

Si pendant le siège de 1870 j'avais découvert mon invention, l'investissement n'eût pas duré huit jours. Les allemands eussent été massacrés. Les survivants en seraient estimés très heureux de s'enfuir chez eux à toute vapeur.

Je sais bien que je pourrais retirer de l'exploitation de la *Stéphanite* des sommes fabuleuses; je préfère réserver cette explosif à la France seule, et accomplir mon devoir de patriote dans toute son austérité.

Je servirai mon pays comme un citoyen doit servir sa patrie, c'est-à-dire avec abnégation. Tant pis si mes intérêts personnels en souffrent un peu!

Rochemaure, se retournant vers la cheminée, montra à son visiteur la statue en bronze de Jeanne d'Arc, dressée à la place d'honneur.

(A suivre).

LA CLEF DE LA SANTÉ

Que faut-il pour avoir une bonne santé? Il faut que l'appareil digestif fonctionne bien et qu'il élimine au fur et à mesure tous les résidus de la digestion.

Les Dragées Faustinus créés spécialement pour cet usage facilitent la digestion, purifient le sang et donnent de l'appétit; elles purgent doucement et sans coliques et guérissent la *faunisse, les rhumatismes, l'apoplexie et les migraines.* De plus elles sont à la portée de toutes les bourses et se trouvent dans toutes les pharmacies.

Les Dragées Faustinus se vendent en boîtes de 100 dragées

1 fr. 50 la boîte

franco contre mandat ou timbres adressé au dépositaire général: **BERNAMONT, pharmacien, 18, rue Carnot, Tourcoing.**

Dépôts particuliers:

PHARMACIE: **Willot, rue du Vieil-Abreuvoir, Roubaix.**
» **SAMSOEN, à Croix.**
» **DUJARDIN, à Lannoy.** 116

MAISON DE CONFIANCE

Vente au Détail

LAINES & DÉCHETS pour Matelas en tous genres

Plumes, Duvets, Crins

OREILLERS en plumes et en crins

ÉDREDONS

DUPONT-DELANNOY

24, Rue Ste-Barbe, 24

:o: TOURCOING :o:

Battage des matelas et traversins à domicile et chez lui. 144

CONCIERGE Un ménage sans enfants désire place de concierge. Bonne référence.

Prendre adresse au bureau du journal. 250

BRUNIN-GOFFAUX

HORTICULTEUR

161, rue du Pont-de-Neuville

— TOURCOING — 124

Imp. DELMOTTE-D'HALLUIN, Tourcoing.

Le Directeur-Gérant: L. WATTEL.

COMPTOIR des COLONIES

2, Rue de l'Est, 2

(Près des Rues de la Cloche et Verte-Feuille)

—: TOURCOING :—

SPÉCIALITÉ DE CAFÉS FINS

Seule maison à Tourcoing, faisant exclusivement le commerce des Cafés, avec participation des clients dans les bénéfices sous forme de Primes absolument gratuites.

Le COMPTOIR DES COLONIES doit sa bonne renommée à la bonne qualité et au bon marché de ses cafés. 202

IMPRIMERIE-RELIURE-CARTONNAGE

Spécialité de Boîtes en carton pour le commerce

E. DELMOTTE-D'HALLUIN

Place Saint-Jacques, 8, TOURCOING

107

Allez voir les

NOUVEAUX MAGASINS

COUPLEUX

5, Rue Carnot, 5

HORLOGERIE--BIJOUTERIE

PHONOGRAPHES

INSTRUMENTS DE MUSIQUE

APPAREILS PHOTOGRAPHIQUES 145

TERME LAINIER

ROUBAIX-TOURCOING

Terme	Cours de la Semaine					
	Vendr.	Samedi	Lundi	Mardi	Mercr.	Jeudi
JUIN	5.27 1/2	5.27 1/2	5.27 1/2	5.27 1/2	5.27 1/2	5.27 1/2
JUILLET	5.27 1/2	5.27 1/2	5.27 1/2	5.25 »/»	5.25 »/»	5.27 1/2
AOUT	5.27 1/2	5.27 1/2	5.27 1/2	5.25 »/»	5.25 »/»	5.25 »/»
SEPTEMB.	5.27 1/2	5.27 1/2	5.27 1/2	5.25 »/»	5.25 »/»	5.25 »/»
OCTOBRE	5.27 1/2	5.27 1/2	5.27 1/2	5.25 »/»	5.25 »/»	5.25 »/»
NOVEMBRE	5.27 1/2	5.27 1/2	5.25 »/»	5.22 1/2	5.25 »/»	5.25 »/»
DECEMBRE	5.27 1/2	5.27 1/2	5.22 1/2	5.25 »/»	5.22 1/2	5.25 »/»
JANVIER	5.27 1/2	5.25 »/»	5.25 »/»	5.22 1/2	5.22 1/2	5.22 1/2
FEVRIER	5.25 »/»	5.25 »/»	5.20 »/»	5.22 1/2	5.22 1/2	5.22 1/2
MARS	5.25 »/»	5.25 »/»	5.22 1/2	5.20 »/»	5.20 »/»	5.22 »/»
AVRIL	5.25 »/»	5.25 »/»	5.22 1/2	5.20 »/»	5.20 »/»	5.20 »/»
MAI	5.22 1/2	5.22 1/2	5.22 1/2	5.20 »/»	5.20 »/»	5.20 »/»
	VENTE AU TERME					
	kil.	kil.	kil.	kil.	kil.	kil.
	20.000	5.000	20.000	85.000	100.000	25.000

ANVERS

Terme	Cours de la Semaine					
	Vendr.	Samedi	Lundi	Mardi	Mercr.	Jeudi
JUIN	5.20 »/»	5.17 1/2	5.17 1/2	5.15 »/»	5.15 »/»	5.15 »/»
JUILLET	5.15 »/»	5.15 »/»	5.15 »/»	5.15 »/»	5.12 1/2	5.12 1/2
AOUT	5.15 »/»	5.15 »/»	5.15 »/»	5.12 1/2	5.10 »/»	5.10 »/»
SEPTEMB.	5.15 »/»	5.15 »/»	5.15 »/»	5.00 »/»	5.07 1/2	5.07 1/2
OCTOBRE	5.15 »/»	5.12 1/2	5.10 »/»	5.07 1/2	5.07 1/2	5.07 1/2
NOVEMBRE	5.12 1/2	5.12 1/2	5.10 »/»	5.07 1/2	5.05 »/»	5.05 »/»
DECEMBRE	5.10 »/»	5.10 »/»	5.10 »/»	5.07 1/2	5.05 »/»	5.05 »/»
JANVIER	5.10 »/»	5.07 1/2	5.07 1/2	5.07 1/2	5.05 »/»	5.05 »/»
FEVRIER	5.07 1/2	5.07 1/2	5.07 1/2	5.07 1/2	5.02 1/2	5.02 1/2
MARS	5.07 1/2	5.07 1/2	5.05 »/»	5.05 »/»	5.02 1/2	5.02 1/2
AVRIL	5.07 1/2	5.07 1/2	5.05 »/»	5.02 1/2	5.02 1/2	5.02 1/2
MAI	—	—	—	—	4.97 1/2	4.97 1/2
	VENTE AU TERME					
	kil.	kil.	kil.	kil.	kil.	kil.
	45.000	23.000	10.000	55.000	225.000	85.000

COTONS (Le Hâvre)

Terme	Cours de la Semaine					
	Vendr.	Samedi	Lundi	Mardi	Mercr.	Jeudi
JUIN	77.87	78.75	80.00	77.62	76.87	75.65
JUILLET	77.87	78.75	79.62	77.25	76.50	75.37
AOUT	77.75	78.62	79.25	76.50	75.50	74.50
SEPTEMB.	76.12	76.50	77.62	75.00	74.37	73.37
OCTOBRE	69.12	69.12	69.87	67.37	67.87	67.12
NOVEMBRE	66.12	66.37	66.62	65.62	65.75	64.50
DECEMBRE	65.00	65.37	65.75	64.62	63.50	63.50
JANVIER	64.87	65.25	65.50	64.37	63.25	63.25
FEVRIER	64.87	65.12	65.37	63.37	63.25	63.25
MARS	64.87	65.00	65.37	63.37	63.25	63.25
AVRIL	64.87	64.87	65.25	64.37	63.25	63.25
MAI	64.87	64.87	65.25	64.37	63.25	63.25
	Balles	Balles	Balles	Balles	Balles	Balles
	5.900	3.500	5.400	3.100	2.700	4.400

COTONS AMÉRICAINS

NEW-YORK

Terme	Vendr.	Samedi	Lundi	Mardi	Mercr.	Jeudi
JUIN	11.73	12.16	11.78	11.71	11.19	11.18
JUILLET	11.85	12.29	11.89	11.81	11.29	11.28
AOUT	11.40	11.85	11.34	11.40	10.90	10.86
SEPTEMB.	11.05	10.57	10.27	10.29	10.03	9.99
OCTOBRE	9.90	10.12	9.83	9.87	9.67	9.67
NOVEMBRE	9.82	10.01	9.72	9.76	9.58	9.53
DECEMBRE	9.84	10.03	9.75	9.79	9.58	9.58
JANVIER	9.80	10.07	9.79	9.83	9.61	9.64
FEVRIER	—	—	—	—	—	—
MARS	—	—	—	—	—	—
AVRIL	—	—	—	—	—	—
MAI	—	—	—	—	—	—

NEW-ORLÉANS

Terme	Vendr.	Samedi	Lundi	Mardi	Mercr.	Jeudi
JUIN	11.09	12.55	11.98	12.03	11.54	11.29
JUILLET	12.09	12.46	12.08	12.13	11.64	11.39
AOUT	11.40	11.80	11.35	11.30	10.88	10.69
SEPTEMB.	10.14	10.47	10.13	10.17	9.83	9.78
OCTOBRE	9.73	9.90	9.62	9.67	9.45	9.45
NOVEMBRE	9.65	9.82	9.53	9.59	9.38	9.36
DECEMBRE	9.65	9.83	9.53	9.59	9.38	9.37
JANVIER	—	—	—	—	—	—
FEVRIER	—	—	—	—	—	—
MARS	—	—	—	—	—	—
AVRIL	—	—	—	—	—	—
MAI	—	—	—	—	—	—

LES ARRIVAGES COMPTENT A PARTIR DU 1er SEPTEMBRE

RECETTE DE LA SEMAINE

Ports des Etats-Unis		Ports de l'intérieur	
RECETTES PRECED.	10.380.800	RECETTES PRECED.	4.239.200
Vendredi	1.000	Vendredi	2.000
Samedi	1.000	Samedi	4.000
Lundi	0.000	Lundi	2.000
Mardi	4.000	Mardi	1.000
Mercredi	1.000	Mercredi	2.000
Jeudi	1.000	Jeudi	0.000
TOTAL	10.388.800	TOTAL	4.247.200