JOURNAL DE ROUBA

Probrietaire Girant ALFRED REBOUX

ABONNEMENTS: Six mois. . . 26.>> Un an . . . 50.>>

Nord, Pas-de-Calais, Somme, Aisne, La France et l'Etranger, les frais de poste

Le prix des Abonnements est payable avance. — Tout abonnement continue, fusqu'à réception d'avis contraire.

ROUBAIX, 2 JUIN 1879

DISCOURS ONCÉ HIER A LILLE A LA DISTRIBUTION DES PRIX DU CONCOURS BÉGIONAL PAR M. LE MINISTRE DE L'AGRICULTURE ET DU COMMERCE

Messieurs, La solennité qui nous réunit aujourd'hui est une de celles où le ministre de l'agriculrive et du commerce a sa place marquée, et comme il m'était impossible d'assister à tous les concours régionaux de France, j'ai choigi ceux de Mameille et de Lille, placés

ités opposées de notre terri-

Lorsque MM. les sénateurs et les députés de votre département, d'accord avec M. le préset et M. le sénateur maire de Lille, m'ont fait l'honneur de m'adresser leur in-vitation, je l'ai acceptée, quoique l'on ait pu dire, sans hésitation et sans arrière

Je savais cependant que je me trouvais en présence de populations industrielles, manufacturières et agricoles dont la majo rité ne partage pas les opinions économiques que je m'essorce de faire prévaloir au nem du gouvernement que j'ai l'honneur de représenter. Mais je savais aussi que ces populations laborieuses, intelligentes, sont li-bérales et tolérantes, qu'elles aiment la libre discussion et préfèrent, à coup sûr, l'expression leyale d'une opinion sincère à l'expression alambiquée d'une opinion dou-

Je suis donc venu au milieu de vous plein de confiance, déterminé à vous dire le fond de ma pensée, considérant tout comme indigne de moi, ne cherchant à vous arracher ni applaudissements, ni flatteries, et ne vous demandant que la permission de vous parler un instant avec la plus entière franchise.

Eh bien ! oui, messieurs, vous qui repré sentez l'industrie manufacturière et agri-cole dans la région du Nord, vous-êtes, diton, - pour me servir de l'expression consacrée,- protectionnistes, moi je suis libre-Achangiste.

Ne croyez pas cependant que je sois un sectaire farouche, un théoricien fanatique voulant tout asservir à la rigueur d'un principe absolu. Non ! J'ai passé de trop ngues années dans le monde des affaires pour ne pas tenir compte des circonstances, des nécessités et des conditions de chaque industrie —mais, d'une façon générale, ie crois à la liberté commerciale comme je crois à toutes les libertés ; — j'ai plus confiance dans la facilité des échanges que dans les restrictions et les entraves. Je crois à l'harmonie des grandes conceptions humaines, et je ne puis admettre comme une calamité publique, le résultat légitime et naturel des travaux gigantesques exé-cutés par tous les peuples de la terre pour franchir la distance qui les sépare.

Mais dira-ten, pourquoi donc aborder un terrain qui nous divise et du premier mot sodiever une question irritante? Ah! messieurs, c'est que jo réponds, je le sais, je le sens aux intimes pensées de la plupart d'entre wous; c'est que, aujourd'hui, il n'est pas permis au ministre de l'agriculture et mmerce de ne pas vous entretenir du sujet de vos légitimes et constantes préoccunations. Et d'ailleurs, ce n'est pas en les écarlant que l'on résout les problèmes c'est au contraire en les abordant avec ré-

L'on m'a reproché déjà de m'être expliqué avec trop de hardiesse, de n'avoir pas mis assez de réserve dans mes réponses aux observations et aux demandes qui m'ont été présentées par diverses délégations. Reproche étrange, en vérité! Et que de-

MONITEUR POLITIQUE, INDUSTRIEL & COMMERCIAL DU NORD LE JOURNAL DE ROUBAIX est désigné pour la publication des ANNONCES LEGALES et JUDICIAIRES rait-on peuser d'un ministre qui, appelé à s'expliquer sur des questions nettes et précises, déguiserait le fond de sa pensée, masquerait la politique économique qu'il nd suivre, au nom du gouverne et qui donnant une apparente satisfaction

à tout le mende, s'exposerait, en fin de compte, à ne satisfaire personne? Non, le gouvernement de la république n'a rien à cacher et ne veut rien cacher, il spire ardemment au contraire à faire cesser l'état d'incertitude qui pèse depuis trop longtemps sur le régime futur auquel seront nises nos transactions internationales

Le says, en effet, attend avec impatience le vote du nouveau tarif des douanes que l'un de mes prédécesseurs, l'honorable M. Teisserenc de Bort, a déposé en janvier 1878 sur le bureau de la Chambre des députés et qu'une commission spéciale étudie depuis cette époque.

Cette commission s'est livrée, vous le savez, à la plus vaste et la plus minutieuse enquête qui ait jamais été faite en semblable matière, et elle poursuit son œuyre avec un zèle et une ardeur infatigables.

Cette enquête a produit une vive agitation dans tous les centres industriels, agricoles et commerciaux; mais il ne faut pas s'en plaindre, car c'est une agitation féconde but.

Je ne puis pas, vous le comprendrez, messieurs, entrer dans les détails que comporte un aussi vaste sujet. Je ne puis pas vous dire non plus quand l'œuvre de la commission sera terminée, puisque son achèvement ne dépend pas du gouvernement. Mais ce que, je puis vous affirmer, c'est que nous ferons tous nos efforts pour håter la solution si impatiemment attendue Ce que je puis ajouter encore, c'est qu'il y a lieu d'espérer qu'une entente s'établira entre les pouvoirs publics, puisque la grosse question des traités de commerce paraît avoir été résolue dans un sens confor la pensée du gouvernement, c'est-à-dire en faveur du principe des traités.

Ah! c'est ici que le désaccord va s'accentuer avec plusieurs d'entre vous; car je sais que les traités de commerce rencontrent de nombreux adversaires dans votre

L'on affirme que ces traités ont ruiné l'industrie nationale; l'on compare les importations d'aujourd'hui avec les importations d'autrefois; l'on constate qu'elle ont augmenté dans d'énormes proportions — ce qui n'a rien d'étonnant pour certaines marchandises, qui étaient absolument prohibées avant 1860.— L'on se prend à regretter les jours heureux de cette prohibition qui rendait les industriels maîtres absolus du marché intérieur. L'on se plaint des bas prix auxquels sont descendus la plupart des produits, et par une contradiction soudaine, l'on constate que les consommateurs n'ont rien gagné aux traités de commerce depuis qu'ils existent. attendu que le prix de toutes choses a singulièrement augmenté.

Passons aux exportations, d'habiles statisticiens démentrent, à grand renfort de chiffres, qu'elles n'ont pas suivi depuis les traités, la progression qu'elles suivaient autrefois; mais ils ne tiennent pas compte du mouvement qui s'est instantanément produit d'une année à l'autre et ils oublient de dire que leurs comparaisons portent sur des données inégales, car les évaluations des marchaudises ont été, vous le savez, fert àbaissées depuis quelques années par la commission dite des valeurs. Ils oublient que, précisément, l'absence des traités nous a fait perdre l'un de nos plus importants marchés d'Outre-mer. - Ils oublient enfin que l'Alsace, hélas! est au-

jourd'hui une terre étrangère, que son exportation ne figure plus sur nos états de douanes, et que les marchandises qu'elle nous envoie augmentent le chiffre de nos importations.Or, pour se rendre un compte exact des effeis produits par un change-ment de régime, il faut avoir des bases fixes, car autrement l'on s'exposerait à commettre de graves erreurs

Au surplus, je n'ai pas l'intention, Messieurs, d'entamer une polémique qui ne serait point à sa place. Ces questions seront examinées et traitées dans le Parlement avec l'ampleur qu'elles comportent ; je veux constater seulement, l'immense accroissesculement Pinin ment de notre commerce international depuis 1860, et la prospérité incontestable qui en a été la conséquence, prospérité dont l'industrie du Nord a eu sa large part.

Sans doute, cet immense accroissement dans la production et dans la richesse nationales n'a pas eu pour cause unique le régime des traités, et je reconnais qu'il faut l'attribuer en grande partie à l'établissement des chemins de fer et à l'amélioration de toutes nos voies de communication.

Mais, messieurs, cette facilité même, donnée à grands frais aux transports des marchandises, ne devait-elle pas avoir pour corollaire indispensable l'abaissement des barrières commerciales!

A quoi servirait, en effet, de percer les montagnes, d'endiguer les rivières, de creuser des ports si, par d'infranchissables obsdouane, l'on empêchait le trafic en vue duquel ces grands travaux ont été L'on rencentre, il est vrai des philosophes

commerciaux — j'en ai entendu — qui sou-tiennent hardiment la thèse du chacun chez soi. - Qu'avons-nous besoin disent-ils, des

étrangers? Qu'ils gardent leurs produits, nous garderons les nôtres!

Ce langage qui vous paraît sans doute excessif est cependant le fond même du système de la protection à outrance auquel un enchaînement logique et une fois sur la pente, on est fatalement entrainé.

Eh bien! messieurs, je vous demande ce que deviendraient certaines industries, l'industrie cotonnière notamment, si, par un juste retour des choses d'ici bas, toutes les matières premières, y compris le coton, étaient gardées par les pays qui les produi-

Ahl vraiment, l'on s'étonne que ce soit précisément les représentants des industries les plus invinciblement tributaires de l'étranger, qui se montrent les plus réfractaires aux relations avec l'étranger.

Et cependant on les écoute, on leur donne souvent raison, surtout en temps de crise. Dans les moments difficiles, en effet, on oublie la prospérité passée, l'on ne voit que les souffrances présentes, tout devient un sujet d'accusations et de reproches; l'on s'aigrit, l'on s'agite, l'épouvante s'empare des meilleurs esprits et, sans examiner les faits dans leur réalité, l'on préconise des remèdes qui, je n'hésite pas à le dire, seraient pires que le mal.

Voyons, en effet, messieurs, quelle est la situation de notre commerce extérieur. L'année dernière n'a certes pas été une année favorable à ma thèse. C'est au contraire et de beaucoup la plus défavorable des vingt dernières années

Examinons-la cependant :

Nous avons importé, en 1878 4,460,974,000 f. pour

de produits étrangers. Et nous n'avons exporté à

l'etranger que pour 3,369,807,000 f.

de nos produits. Les importations l'ont donc

1,091,167,000 f. emporté de sur les exportations

Cet excédant formidable ne s'était encore jamais produit. Eh bien! messieurs, quand on décompos ces chiffres, l'on voit que cet excédant porte tout entier sur des produits d'une indispensable nécessité.

Et l'on voit par contre que l'exportation de nos produits fabriqués l'emporte de beau-coup sur l'importation de ces mêmes produits venant de l'étranger.

Cette exportation s'élève en effet à 1,867,142,060 fr., tandis que les importations n'ont atteint que 665,890,000 f., soit une dif férence à notre avantage de 1,201,252,000 f. mais ed revanche, nous avons importé pour 1,300,000,000 fr. de denrées alimentaires el de matières premières nécessaires à l'industrie en plus de nos propres exporta

Or, messieurs, cette différence à quoi la devons nous? Hélas! c'est en grande partie au mauvais état successif de nos récoltes, et vous voudrez bien reconnaître avec moi que le relèvement des droits de douane n'aurait pas contribué à les rendre meil leures.

Vous reconnaîtrez aussi que le travail national n'a point à se plaindre, au moins dans sa généralité, puisque nos exportations de produits fabriqués ont dépassé comme on vient de le voir, de 1,200 millions le chiffre des importations.

Eh bien! Messieurs, supposons un instant qu'il n'y ait pas eu de traités ; que de part et d'autre, nous ayons été soumis aux tarifs généraux ; que, par suite, et par application du système, chaque paysaitgardé ses produits fabriqués, que serait-il arrivé. Nous aurions été débarrassés de 665 millions de marchandises provenant des fabriques étrangères, mais nous aurions gardé pour 1,867 millions des nôtres. — Total: 1,200 millions d'affaires en moins pour le travail national. Voilà le résultat que nous aurions

Beste maintenant la question des denrées et celle des matières premières. Il est entré beaucoup de céréales, je le reconnais. Mais devons-nous le régretter ? N'est-il pas heureux, au contraire, que nous ayons pu compénser par des arrivages de l'étranger l'insuffisance de nos résoltes? Et quand nême le régime de l'échelle mobile aurait existé comme autrefois, n'aurions-nous pas été dans la nécessité de descendre au der-nier degré de cette échelle pour subvenir à l'alimentation de nos populations?

Sans doute, il est cruel, il est douloureux de songer que nos braves agriculteurs si laborieux, si dévoués, ne trouvent pas toujours la juste rémunération de leurs rudes labeurs! Sans doute, ils sont dignes plus grand intérêt et de toute notre sollicitude : mais, Messeurs, l'alimentation publique n'est-elle pas la plus impérieuse des nécessités ? Et croyez-vous qu'il soit bien facile de prélever un impôt de quelque importance sur le pain de chaque jour ?

Et puis ne l'avons-nous pas vu fonctionner ce système auquel on voudrait nous ramener? Nous nous rappelons les sacrifices que les grandes villes étaient obligées de s'imposer alors qu'il existait encore.

Nous nous rappelons les souffrances de nos populations, et il ne faudrait pas remonter bien loin dans notre histoire pour y trouver le lugubre récit de la famine qui les décimait.

L'agriculture était-elle au moins plus riche et plus prospère qu'aujourd'hui, alors que ses produits étaient protégés par des tarifs élevés et mobiles ? Si l'on vous répond affirmativement, n'en croyez rien, car c'est le contraire qui est la vérité.

Oui, j'affirme, et je pourrais le démontrer par des chiffres, que jamais la moyenne du prix de l'hectolitre de blé n'est descendue aussi bas, depuis les traités de 1860. qu'au temps de l'échesle mobile. Et quant aux bestiaux, qui oserait soutenir qu'ils ont jamais atteint les prix auxquels ils sont parvenus aujourd'hui? J'ai eu sous les yeux un tableau de la moyenne du prfx des viandes vendues à la criée depuis 1849 jusqu'en 1879 duquel il résulte que ce prix n'a pas cessé d'augmenter: il était de 87 fr. les 100 kilos en 1849, de 114 fr., en 1859 de 128 fr. en 1860, et il est aujourd'hui de 170 fr. environ. Voilà la vérité.

Je sais bien que tout n'est pas bénéfice; que les fermages sont plus chers et que les salaires de main-d'œuvre ont sensiblement augmenté par suite de l'insuffisance du personnel agricole. Ah! c'est là qu'est le mal dont souffre l'agriculture. L'absence de bras! Si au lieu d'entasser des millions d'individus qui végètent dans les grands centres de population, nous parvenions à les fixer au village; si, par l'enseignement agricole introduit dans l'enseignement primaire, nous perveniens à les retenir aux champs et à leur faire apprécier, comme elle mérile de l'être, la noble profession d'agriculteur, nous rendrions à l'agriculture un service plus grand, à coup sur. qu'en relevant plus ou moins tous les fa rifs de douane.

Aussi, messieurs, c'est là que tendent nos efforts. Il n'est pas de sacrifice que le souvernement ne soit disposé à solliciter des Chambres, bien certain de les obtenir, pour augmenter les moyens d'instruction de nos populations des campagnes. Dans ce riche pays de Flandre, où la culture est si belle, et qui étale les produits merveilleux que nous avons admirés tout à l'heure certes la science a déjà fait depuis longtemps son œuvre.

Les cultivateurs flamands n'ont pas atten du la création de nos enseignements pour mettre à profit tous les progrès de la culture moderne ; mais ce qui leur manque. comme partout, ce sont des auxiliaires in telligents, et c'est là ce qu'il importe de leur procurer. Nous espérons y parvenir en préparant les enfants aux travaux de culture, par l'enseignement à l'école primaire des premiers éléments de la science agricole. Un projet de loi, dù à l'initiative d'un membre du Sénat, est en ce momen soumis anx Chambres, et j'ai tout lieu d'espérer qu'il ne tardera pas à être définitive ment voté.

Je ne me fais pas d'illusion, cependant et je n'ai pas la prétention de croire qu'il y ait là un remède immédiat aux souffrances actuelles et réelles de l'agriculture. Non mais je suis convaincu que la sollicitude des pouvoirs publics pour tout ce qui touche à l'enseignement agricole, à la propagation des méthodes nouvelles, aux encouragements de toutes sortes, aura pour effet de préparer à nos populations des campagnes, un avenir plus sûr et meilleur que tous les relèvements de tarifs.

Ce que je puis affirmer, dans tous les cas, c'est que loin d'avoir été nuisible à l'agriculture, le régime des traités de commerce lui a été favorable, car ses produits ont augmenté dans des proportions énormes et ne prix et comme quantité! Il est bien vrai, hélas! que, depuis deux ans, les choses ont quelque peu changé d'aspect et que, pour le moment, nos cultivateurs ne ont pas heureux. Mais, comme le disait naguère un illustre ministre à la tribune: » Nous ne sommes maltres ni de la pluie ni du beau temps. » Il faut patienter, attendre que le ciel nous soit plus clément. et ne pas trop nous hâter de changer une législation qui nous a donné de longues années d'une incontestable prospérité. En ce qui concerne les matières premières

je n'aurai pas grand chose à dire, car vous

Propriétaire-Gérant ALFRED REBOUX

INSERTIONS:

30 c. Faits divers: On peut traiter à forfait pour les abonne

Les abonnements et les amonces sont reçues à Roubaix, au bureau du journal, à Lille, chez M. Quants, libraire, Grande-Place; à Paris, chez MM. Havas, Lapital Et Co., 34, rue Notre-Dame-des-Victoires, tplace de la Bourse); à Bruxelles, à l'Oppice de Publicité.

avez tous conservé le souvenir de la mémora ble campagne entreprise par l'illustre M Thiers, en 1872, quand, pressé par la nécessité d'assurer à notre trésor d'indispensables ressources, il proposait un impôt de douanes sur les matières exotiques nécessaires à l'industrie. Vous vous rappelez les protestations qui s'élevèrent de toutes parts, et la résistance acharnée de tous les centres in dustriels et manufacturiers.

d'Etat, la majorité de l'Assemblée nationale consentit à voter les tarifs proposés, l'on vit apparaître aussitôt les drawbacks, les admissions temporaires, les acquits-à-caution, les primes, l'exercice, tout le cortége enfin de formalités et d'entraves qui est la con-séquence de l'élévation des tarifs de douane.

Permettez-moi de faire en passant, une l'application des tarifs qu'ils ont sollicités. Ainsi, les métallurgistes, qui protestent avec tant d'énergie à la seule pensée d'un abaissement quelconque des droits énorand a service de la contra de la contra caracteriste de la contra d'énergie la fa-culté d'introduire en franchise les fers qui leur sont nécessaires pour certains travaux.

Que résulte-t-il, Messieurs, de ces observations, peut-être un peu longues? C'est que la majoration des tarifs ne saurait être appliquée ni aux matières premières ni aux denrées alimentaires, que nous ne pourrions l'appliquer qu'aux produits fapriqués sans courir le risque de représailles fatales à notre industrie et à notre commerce d'exportation.

dustries sont dans un état de souffrance incontestable. L'industrie du coton est du nombre, et s'il était possible de lui faire, comme je l'ai dit récemment à des déléje vous assure que j'en serais enchanté,

tures qui se plaignent avec raison peut-être de la concurrence étrangère, il va une foule d'autres industries di-séminées sur tous les points de notre territoire, qui vivent de l'exportation et qui ne peuvent être sacrifiées. Elles n'ont pas pour les soutenir des elles n'en existent pas moins, ce sont elles

Toutes ces petites industries où se révèvent inapercues.

En sont-elles moins dignes d'intérêt?

Assurément, Messieurs, personne parmi vous ne le pense.

Si je me suis permis d'entrer aussi avant dans les questions que soulèvent les tarifs de douane, ce n'est point, soyez en convaincus, pour le vain plaisir d'entrer en polémique avec d'éminents esprits, d'excellents patrioles, qui ne partagent pas mon opinion Non, c'est pour faire entrevoir les difficultés

- On vous donnera ce que vous voudrez.

Feuilleton du Journal de Roubaix

DU 3 JUIN

LA VIEILLESSE

MONSIEUR LECOQ

Par M. F. DU BOISGOBFY

PREMIÈRE PARTIE M. LECOQ se dérobe

Il cut cependent l'attention de faire un déteur pour ne pas effacer les anciennes, et, quand il arriva sous la fenètre, l'agent

périeur lui dit en souriant : — Bravo I mon cher Tolbiac. Voilà ce qui s'appelle une entrée savante. Un novice aurait traversé tout droit. Le policier par vocation ne répondit pas

mais il monta, non sans hésiter encore un peu, les marches du perron et il entra. Le chef et le commissaire l'attendaient

- Entrez là, lui dit l'agent supérieur en ouvrant la porte du salon. Nous avons a causer avant de nous mettre à la besogne M. Tolbiac se laissa pousser dans la pièce qui précédait le boudoir, et les deux magis

trais fy suivirent.

De quoi s'agil-il donc? demanda-t-il en rabattant le collet de sa pelísse.
On vit alors sa figure, qu'il avait tenue songneusement cachée depuis qu'il était descendu de voiture.

trats f'y suivirent.

C'était celle d'un homme de guarante à quarante-cinq ans, une figure complètement rasée, dont les traits réguliers n'exent rien que la froideur et l'indiffé-

Son front n'avait pas une ride, sa bouche n'avait pas un pli, son nez droit et mince n'avait pas de physionomie. Le menton carré et proéminent accusait.

il est vrai, une fermeté de caractère assez prononcée, mais les yeux gris manquaient de flamme et le regard était presque doux. Le teint était uni et un peu Bistré; les lignes du visage avaient la correction et

la rigidité d'un buste taillé dans la pierre Du reste. M Tolhiac était de taille moyenne, ni gros, ni mince; ni sa tournure, ni sa prestance n'avaient rien de particu-

On cût dit que la nature l'avait fabriqué tout exprès pour qu'il pût jouer, sans être reconnu, une foule de personnages diffé-

C'est un avantage précieux pour un policier, et il n'était pas impossible que son physique eût contribué à déterminer sa vo-

Ce jour-là, cependant, l'aspirant à la succession administrative de M. Lecoq paraissait un peu moins impassible que de cou-

Ses yeux perçants semblaient chercher à lire dans ceux du chef de la sureté et sa voix avait une intonation moins source que de coutume quand il demanda pourquoi on le faisait venir.

- Vous ne vous en doutez pas un peu?

demanda le chef de la sureté en se frottant les mains. - Pas le moins du monde, répondit froi- che. Il baisse décidément, ce garçon-là.

ne s'agisse de la succession O'Sullivan, sur laquelle M. le préfet m'a fait demander des renseignements la semaine dernière. - Et que vous tirerez au clair en retrou-

vant les héritiers, j'en suis bien convaincu, mon cher Tolbiac. Mais, pour le moment, il est question de

tout autre chose, et jamais nous n'aurons uns meilleure occasion de recourir à vos talents. Mes talents sont tout à votre service.
 Tant mieux, car tout à l'heure en

vous voyant hésiter devant la grille, j'avais - Quoi donc? - J'avais craint que vous ne fussiez

pas disposé à nous aider. Vous aviez l'air d'un homme qui marche à contre-cœur. - Je ne refuse jamais une affaire avant de la connaître, et 1'en suis encore à savoir

- C'est juste, et je vais... Si je me suis fait un peu prier pour sortir du fiacre, c'est que votre numéro 29 est un sot

quelle est celle que vous voulez me con-

Au lieu de faire arrêter le cocher au bout de la rue, il vient débarquer à la porte d'une maisen où j'aurai probablement à revenir plus d'une fois, car je suppose que vous ne m'y avez pas appelé sans motif.

Jene mesouciais pas d'être remarqué par les voisins et j'ai pris le temps de relever le collet de ma pelisse...

- Vous avez eu cent fois raison, mon cher maître, el je laverai la tête à Piédouns au fait.

Il n'est pas possible que vous n'ayez déjà entendu parler de l'affaire de la malle...

- Où on a trouvé un cadavre de femme...
rue du Champ-de-l'Alouette, dit lentement M. Tolhiac. Oni... on m'en a dit quelques mots hier à la préfecture, où j'étais allé pour cette recherche des héritiers O'Sullivan. mais je ne connais pas les détails.. Ceper dant, je sais qu'il y a un muet ou soi-di-

sant tel, et l'affaire me paraît intéressante. Il parlait en détachant ses phrases l'une après l'autre, avec précaution, comme il avait marché dans la cour.

- Plus intéressante encore que vous ne pouvez le croire, dit le chef de la sûreté, surtout pour vous. Elle rentre tout à fait dans votre spécialité. C'est une affaire anglaise, au moins par un côté.

Vous plairait-il de vous en charger ? A cette proposition, Tolbiac resta impassible, et ne se pressa point de répondre. — Vous pensez donc, demanda-t-il apr è un silence, que vous aurez besoin de re-

courir à un auxilliaire ? - Absolument. Nos numéros sont bons quand il s'agit de pincer un cheval de retour ou un escarpe de profession. Ici, nous avons à travailler dans le grand monde. Ils n'y feraient rien qui vaille. Il nous faut un hom me en dehors de la maison

- Mais... vous avez M. Lecoq... il réunit, ce me semble, toutes les conditions que

- Lecoq maintenant boude à l'ouvrage.

Il a sa fortune faite et il ne veut plus se mèler de rien. - Il le dit, mais si j'allais sur ses bri-

- C'est lui-même qui m'a parlé de vous, et il vous a chaudement recommandé. - Je ne croyais pas qu'il fût si bien dis-

posé pour moi. - Vous vous trompiez. Lecoq apprécie le mérite, et le vôtre est de premier ordre. Ainsi, mon cher Tolbiac, vous n'avez aucun prétexte pour refuser. L'affaire est exceptionnelle, vous en tirerez honneur et profit,

car la prime sera très-large. Ainsi, c'est convenu, n'est-ce pas? Yous acceptez ? - Avant de vous répondre, permettez-

moi de vous demander d'abord où vous en êtes, dit évasivement Tolbiac. - Je vais vous conter en deux mots tout ce qu'il vous importe de connaître, c'est-àdire l'exposition de la pièce. Le reste, nous

le verrons ensemble, parce que je ne veux pas influencer vos impressions.

Donc, voici. La femme est inconnue. L'examen du corps n'a fourni aucune indication utile, et neus en étions encore à cher cher l'endroit où le coup s'était fait quand on a eu l'idée de lâcher le muet pour le filer. C'est lui qui nous a amenés, et vous allez

qu'il ne nous a pas mis sur une fausse Vous en savez maintenant à peu près au

voir tout à l'heure, en visitant la maison,

tant que moi. Décidez-vous.

— Mon cher maître, répondit Tolbiac après avoir un peu réfléchi, j'accepte... à une con dition.

L'on sentait bien, comme on le sent encore aujourd'hui, qu'il est impossible de gréver les produits naturels nécessaires à l'industrie, saus nuire à son développe-Et quand, momentanément vaincue par l'opiniatre volonté de l'illustre homme

emarque qui n'est pas inutile; c'est que les plus chauds partisans des tarifs élevés sont toujours les premiers à demander des mesures exceptionnelles pour échapper à

Je reconnais cependant que certaines in-

gués de votre région, une situation à part, mais vous devez bien comprendre, mes sieurs, que le gouvernement est obligé de tenir compte de tous les intérèts. A côté des grandes usines et des manufac-

représentants influents et remuants, mais qui, en grande partie, alimentent ce chiffre de près de deux milliards de produits fabriqués dont je vous parlais tout à l'heure, et qui mérite considération.

lent incessamment le goût et le génie créateur de la France ont aussi leurs moments de crise et de chômage, mais comme elles ne sont pas groupées dans de grands ateliers, leurs souffrances isolées passent sou-

— Ce n'est pas ce qui me préoccupe; mais, si je m'en mèle, je veux avoircarte blanche, jamais de bâtons dans vos roues, - Je le sais, mais cette fois i'ai besoin de plus de latitude encore. Je viens d'envisa-

ger l'affaire et je la comprends d'une certaine façon. Je veux la mener tout seul et comme je l'entendrai. - Cela ne souffrira aucune difficulté

- Vos agents feront ce que je leur dirai et rien de plus. On ne me demandera jamais pourquoi j'agis dans tel ou tel seas et on ne m'obligera pas à employer tel ou tel moyen que je jugerai mauvais. En un mot, je serai maître absolu dans la direction des recher-

ches. -- Combien vous faut-il de temps. votre appréciation, pour les mener

terme ? — Un mois. Si, dans un mois, je ne vous ai pas livré l'assassin tout prêt pour la cour d'assises, je remettrai l'affaire à l'adminis tration.

- C'est dit, mon cher Tolbiac. J'ai consulté mes chefs et je suis sûr qu'ils approuveront la convention que je passe avec

A partir de ce moment, vous êtes général en chef. Moi, je n'ai plus qu'à vous fournir des renseignements et je vais commencer par vous montrer quelque chose qui vous intéressera.

A suipre